

〇〇県（〇〇市）勤務を希望されているあなたへ
ぜひ前向きにご検討ください。
※転居を伴う転勤なし

はじめまして。

〇〇市（〇〇駅から徒歩〇分）に拠点を構える独立系の保険代理店
株式会社〇〇〇〇 代表の〇〇です。

〇〇県（〇〇市）での勤務を希望されているあなたに、
ぜひ、お伝えしたい求人情報があり、ハローワークを通じてご連絡いたしました。

よろしければ、同封のハローワーク求人票にて
詳しい仕事内容や待遇面等をご確認の上、ぜひ応募をご検討ください。

※以下、求人情報を一部抜粋

【募集職種】

■転勤なし■ 〇〇県（〇〇市）勤務／好きな地元で働ける コンサルティング営業職（損害保険・生命保険）

【仕事の概要】

地域密着型で、顧客からの信頼も厚く、業績安定。

特定の保険会社の商品に拘ることなく、常にお客様の立場に立った保険の提案・コンサルティングを行います。

【事業内容】

生命保険、損害保険

■取扱保険会社は、〇〇損保・〇〇火災・〇〇生命・〇〇〇〇など多数■

【勤務地】

転勤なし／Uターン・Iターン／第2新卒歓迎

●地域のお客様からの信用・信頼を大切に●

「住み慣れた地域で腰を落ち着けて働きたい」

「〇〇県（〇〇市）へのUターン・Iターンでの転職を考えている」方へ

地域のお客様とのつながりを大切にし、

信用・信頼を重視したおつきあいを大事にさせていただきたいと思えます。

当社の地域に根づいた営業スタイルに共感いただける方とともに、

（裏面に続く）

この会社を育てていきたいと考えています。

当社では、新規顧客づくりのみならず、定期的な補償内容の見直しやコスト削減の提案など、“売って終わり”にしないスタイルで、大きなやりがいを味わうこともできます。

また、当社にて勤務を続けて会社の発展に貢献するキャリアはもちろんのこと、将来的にご自身で保険代理店での独立を目指すためのステップアップの環境としても最適です。

【給与】

月給 185,000 円（最低保証額）～400,000 円（業績歩合給）

※経験、年齢、能力を考慮いたします

【バックアップ体制】

- ・各種研修制度がありますのでスキルアップは自分次第です。
- ・入社後1 か月は社内研修で、じっくりと商品知識を学んでいただきます。
2 か月以降は先輩社員と同行して、実際の営業現場を回り、
じっくりと営業方法やお客様との関係性を作り、提案方法などを肌で感じていただきます。

※ご応募いただきました場合、通常の選考と同様、面接がございます。

あらかじめご了承ください。

※このオファーは経験やスキル等をもとにお送りするため個人を特定することができません。

すでに他ルートから応募をいただいている場合はご連絡が重なりますことを何卒ご容赦ください。

ご応募お待ちしております。